



Feldklasse



Man muss in keinem Megakonzern arbeiten, um spannende, internationale Herausforderungen zu erleben. Feldklasse ist schlank aufgestellt, der Umgang familiär, und die Hierarchien sind flach wie ein frisch planierter Acker. Außerdem sind wir nicht nur Entwickler und Hersteller von Hackmaschinen, sondern wir stehen in engem Kontakt zu unseren Kunden und verkaufen Ihnen immer die für Sie beste Lösung. Im Zuge der Erweiterung unseres Verkaufsgebietes suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Direktvertrieb von Landtechnik mit Schwerpunkt Niederlande

Du bist die erste Ansprechperson für Kunden und solche, die es werden sollen, verkaufst Maschinen für den Gemüseanbau, leistest dazu erste Hilfe und klärst letzte Details. Das Ganze machst du sowohl im Büro als auch direkt beim Kunden. Während der Einarbeitungsphase wirst du hauptsächlich am Firmenstandort in Meerbusch bei Düsseldorf eingesetzt. Danach kannst du deine Bürotätigkeiten auch gerne von zuhause erledigen.

Deine Aufgaben werden sein:

Betreuen des gesamten Sales-Funnel, von der Neukundenakquirierung über Beratungs- und Verkaufsgespräche bis hin zum After Sales

Pro Kaufabschluss erwarten dich Umsätze von durchschnittlich 35.000 €.

Du verantwortest Jahresumsätze in Höhe von 1 Mio. € im ersten Jahr und 2 Mio. € im zweiten Jahr

Erweiterung des bestehenden Verkaufsgebiets um die Niederlande und niederländisch sprachige Gebiete

Organisation und Durchführung von Maschinenvorfürungen, Messen und Ausstellungen

Was du mitbringen solltest:

Erfahrung im Vertrieb und direktem Kontakt zu Kunden

Kommunikationsfreudigkeit und Offenheit im Umgang mit Menschen

Verhandlungssicherheit in englischer sowie niederländischer Sprache, weitere Sprachen wünschenswert

Fundierte Kenntnisse im Bereich Gemüse- und/oder Ackerbau und ein gutes technisches Verständnis

Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft innerhalb Europas

Was dich bei uns erwartet:

Unbefristete Anstellung und attraktive Bezahlung, mit ca. 70% festem und 30% variablem Anteil

40 h/Woche, 30 Urlaubstage pro Jahr und die Möglichkeit Überstunden abzubauen

Flexible Arbeitszeiten und arbeiten im Homeoffice

Die Chance eine leitende Position im Vertrieb anzustreben

Spannende Aufgaben und ein hohes Maß an Eigenverantwortung

Firmenhandy und Firmenlaptop, die du auch privat nutzen kannst

Betriebliche Altersvorsorge und steuerfreie Sachzuwendungen

Bei uns kannst du dich weiterbilden und du hast gute Entwicklungsmöglichkeiten

Das klingt nach dem richtigen Job für dich? Dann warte nicht lang und melde dich bei uns telefonisch, per Mail oder über WhatsApp.

Dein Ansprechpartner ist André Dülks.

Mobil: +49 (0)176-96150131

Mail: career@feldklasse.de